



EVEN VOORSTELLEN

Wij zijn de broers Erik en Marco van den Burg.

ONZE GESCHIEDENIS

Wij hebben de zaak van ons pa in 2006 overgenomen.

Hij is in 1971 gestart met een bromfietshandel/sloperij. En dit is verder gegroeid tot zoals we nu zijn.

Wij zijn direct na school allebei bij hem begonnen in de werkplaats. Marco meer in de richting van de bromfietsen/scooters en ik in de richting van motoren. Ook waren wij veel in de winkel aanwezig voor verkoop van de bromfietsen, motoren en onderdelen.



In 1997 zijn wij naar onze huidige locatie verhuisd.

De motoren zijn toen op een laag pitje komen te staan omdat om de hoek al een motorzaak zat. Hierdoor meer de focus gelegd op scooters en motorscooters.

Tot 3 jaar geleden. De motorzaak om de hoek was verdwenen en wij zagen dat er in Eindhoven niet veel meer over was van motorzaken. Toevallig dat in dezelfde week de verkoopleider van Piaggio/Vespa binnen liep en wij met hem deze gedachten wisselden. Hij kwam eigenlijk meteen met het voorstel om Aprilia/Moto Guzzi-dealer te worden.

Ze waren in het zuiden van het land op zoek naar iemand die dit wilde doen.

DEALERSCHAP

Nu kennen wij Aprilia wel al lang van de scooters, maar de motoren waren toch wel nieuw voor ons. Moto Guzzi, daar hadden wij nog niet eens aan gedacht. Maar nadat hier 2 demo's van Piaggio kwamen, een Shiver en een V7, waren wij vrij snel overstap en zijn met de dealerschappen begonnen. Deze merken hebben echt een passie die we bij het Japanse missen.

Het voordeel wat we nu hebben is dat wij vanaf een elektrische snorscooter tot een RSV alles kunnen leveren.

UIT HOEVEEL PERSONEN BESTAAT JULIE TEAM?

Ons team bestaat uit 5 monteurs, 2 man voor de onderdelen en 2 man voor de verkoop eenheden. Dus op dit moment met 9 man. Ook hebben we uiteraard een webshop. Van hieruit leveren wij ook steeds meer Aprilia onderdelen.



HIERVOOR KOM JE BIJ ONS...

Wij proberen in het voorjaar de drukte op te vangen door onze klanten een winterstalling aan te bieden. Zodoende kunnen wij in de wintermaanden alvast voorwerken op het seizoen. Ook hebben we een haal en brengservice in deze maanden.

Bij ons is de Shiver 900 en de Dorsoduro het best verkopende model geweest. Maar de verwachting zal zijn dat de RS660 en de Tuono 660 dit gaat overtreffen. Wij proberen langzaam de focus te leggen op de verkoop van de motoren omdat wij hier voor Eindhoven meer mogelijkheden zien. We zijn ook blij met het verkrijgen van deze dealerschappen.



Als het goed is komt Aprilia in de komende jaren met een completere modellenlijn. Zodat er voor ieder soort klant wel een Aprilia te leveren is.

Wat betreft de ARA, deze club doet het, zoals ik het kan beoordelen, wel goed. Er is volgens mij een groot samenhangsgevoel, wat altijd belangrijk is in een club.