



In dit interview met Bart Wagenaar lees je over het ontstaan van NIWA motoren en hoe zij klaar staan voor ons en voor de toekomst.

#### WANNEER ZAG JULLIE BEDRIJF HET LEVENSLICHT?

Het hooi eruit en de motoren erin, zo kan ik eigenlijk wel de eerste schreden op het motor ondernemerspad omschrijven als eigenaar van NIWA. Sleutelen aan brommers leerde ik vooral achter in het weiland want lopend terug dat wilde je niet dus daar zijn heel wat creatieve oplossingen bedacht waar ik nu nog steeds profijt van heb. Nu ruim 25 jaar geleden zag ons bedrijf het levenslicht in een boeren stomp aan de Oosterblokker. Gedeeltelijk feitelijk want de eigenlijke vestiging was in het garage bedrijf van mijn broer waar het meeste sleutelwerk plaats vond dit was echter een paar kilometer verderop, daar had ik een eigen plekje, maar dat gependel werkte niet.



In 1998 volgde daarom een eerste stap naar volwassenheid. Samen met een andere broer “ik ben de jongste van een gezin met 17 kinderen” bouwde we een nieuw bedrijfspand aan de Zaadmarkt in Zwaagdijk-Oost, ieder een eigen gedeelte van het pand dus werd een echt gedroomde motorzaak een feit! Dat was wel een bijzonder moment, heel lang heeft het pand in die vorm trouwens niet bestaan.

#### DEALERSCHAP

Het merk Suzuki zit heel diep vooral door de racerij, een officieel dealerschap is wat ik toen al een tijdje nastreefde. De uitstraling van het pand voldeed echter niet aan de eisen van de importeur, dus ging de zaag erin eind 2001.

Grotere showroom en een ruimer opgezette werkplaats, sinds oktober 2002 gaan we door het leven als officieel Suzuki motordealer. Daar komen in 2006 ook de Italiaanse merken Aprilia, Moto Guzzi en Moto Morini bij onder de vlag van Moto-tricolore eveneens van de Louwvanggroep dus één leverancier van 4 merken! Keihard werken en er vol voor gaan was het motto en niet zonder succes. De extra merken vulde onze snelle opmars mooi aan en konden we een nieuw plan gaan ontwikkelen even verderop op hetzelfde industrieterrein WFO.

---

## EEN NIEUW PAND

Begin 2009 openen we de deuren van ons huidige pand aan de Tulpenmarkt 1 in Zwaagdijk-Oost. Zelf ontworpen en wederom ruimer opgezet op een prachtige zichtlocatie. Spannende tijden, zeker gezien het economische klimaat in die periode....Maar zorgen maken? Heel soms wel, ik zou liegen als ik hierop nee zou zeggen maar ik was 100% overtuigd van onze kwaliteiten en de kennis van de "motorbehoefte" van onze regio. Een middelgroot bedrijf met persoonlijke benadering, klanten zijn bij ons geen nummer. Ik kende toen nagenoeg iedereen die binnenstapte bij ons bedrijf zoals Bart dat nu ook heeft.



---

## VERDER GROEIEN.....

De motor blijft populair als vervoersmiddel door de jaren heen, de intrede van mijn zoon Bart bracht me op andere gedachten. Met de huidige merken in 2012-2014 bleef een verdere groei uit, de Italiaanse merken werden afgestoten door de BV Nimag maar niet door ons. Wel Moto Morini hield op te bestaan. We werden in een keer een fabrieksvestiging van de Piaggio groep, ook weer een uitdaging! Niet lang daarna kwam het merk KTM in beeld, door intrede van mijn zoon Bart in 2016 neemt hij de verkoop van mij over en gaat hier de loop goed in, Kawasaki komt daar in 2018 ook nog bij. Bekende mensen met wie we al veel zaken hebben gedaan in het verleden. De rol van manusje van alles bevalt me tot op de dag van vandaag erg goed en gaat de werkplaats als een speer.

---

## HIERVOOR KOM JE ONS...

Ons huidige team bestaat uit 10 vaste medewerkers en 4 flex krachten, een jong en dynamisch team maar ook een paar oude rotten. We doen er alles aan om de klant goed van dienst te zijn en streven we naar een goede mix in het aanbod van voorraad motoren, voor een ieder die de motor lief heeft. Voor de Aprilia rijders zijn we niet heel exclusief maar hebben we wel de juiste gereedschappen en mensen lopen die hier aan kunnen sleutelen. De RSV mille in 1999 heeft heel veel nieuwe klanten opgeleverd en de komst van de Shiver in 2007 was ook meteen een succes.

Het merk Aprilia zal ons altijd blijven verrassen al is het wel de vraag of er zoveel geld uitgegeven moet worden aan hun race activiteiten.....