

IN DE SPOTLIGHT – PELS MOTOREN DE MEERN



Graag brengen we de ondernemers die ons geliefde Italiaanse merk een warm hart toedragen onder de aandacht. Afgelopen week was John te gast bij Pels Motoren in De Meern; een jong enthousiast bedrijf vol passie voor en kennis van Aprilia. Je heb wellicht al even kennis gemaakt met Pels Motoren tijdens de ALV, welke we afgelopen keer in hun prachtige pand in De Meern konden organiseren.

De broers Erik van Pels en Ruben van Pels in gesprek met John.

VERTEL EENS IETS OVER JULLIE ZELF

Erik: Ik ben 37 jaar en ik ben al vanaf mijn 11^e bezig met de techniek. Ik begon in een tweewielerzaak op mijn 15^e en in 2010 heb ik de stap genomen om samen met Ruben voor ons zelf te beginnen.

Ruben: ik ben 32 jaar en begonnen in de autobranche, dit verveelde eigenlijk al snel. Op mijn 20ste ben ik daarom voor mijzelf begonnen met het in- en verkopen van fietsen, scooters en auto's. Ik miste enkel wel het verlenen van de service en het klantencontact. Samen met Erik ben ik toen in De Meern begonnen met een full service tweewielerbedrijf.

HOE ZIJN JULLIE IN AANRAKING GEKOMEN MET BROMMERS/MOTOREN?

Al vanaf jongs af aan zijn we bezig met tweewielers; scooters, brommers en motoren. Eigenlijk alles wel met een motor. Een boot, waterscooter, leuke auto's alles vinden we wel interessant.

Erik heeft na zijn middelbare school de opleidingen scooter- en motortechnicus gevolgd en heeft daarnaast altijd bij een tweewielerzaak gewerkt. Ruben heeft na zijn opleiding 6 maanden bij een autodealerbedrijf gewerkt en is toen voor zichzelf begonnen. Toen nog voornamelijk in scooters.

HOE WORD JE MOTOPLEX DEALER EN WAT IS HET VOORDEEL VOOR DE KLANTEN?

Ja, hoe wordt je het....? Door te voldoen aan alle eisen die het met zich meebrengt, zowel interieur, exterieur maar ook geclassificeerde monteurs die met enige regelmaat nog cursussen moeten volgen om zo up to date te blijven met al het nieuws en de techniek.

Het voordeel voor de klanten is dat alle kennis van de 4 merken (binnen de Piaggio Groep, red.) hier in huis is. Zowel voor de sales als aftersales. Wij hebben snel en direct contact met de importeur en met Italië.

UIT WELKE PERSONEN BESTAAT JULLIE TEAM?

Erik Pels runt de werkplaats.

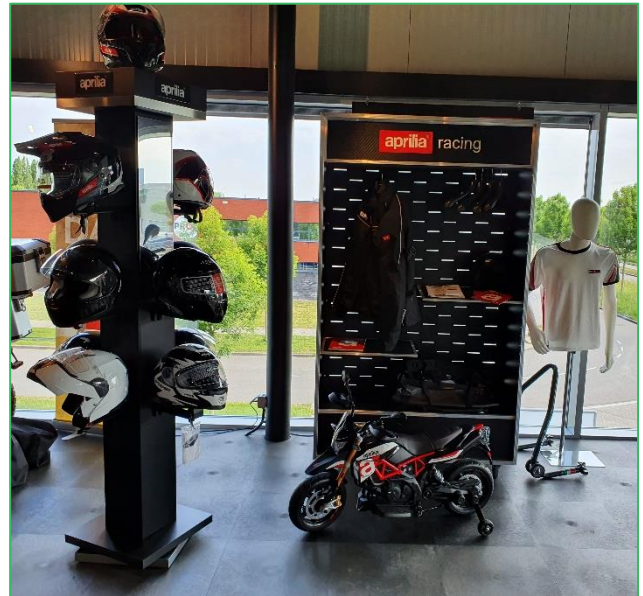
Ruben Pels runt de receptie en klantencontact

Michael Hoffman is 1^e motor technicus

Glenn Windeij 1^e scooter technicus

Cornelis is chauffeur en verzorgt het klaarmaken van nieuwe scooters

Daarbij zijn wij nog op zoek naar nog een scooter technicus en een receptiemedewerker



KUN JE ALS BEDRIJF GEMAKKELIJK AAN GOED PERSONEEL KOMEN?

Nee, dat is erg lastig. Eigenlijk zijn we constant wel opzoek, omdat onze werkzaamheden ook steeds toenemen.

HOE VOORKOM JE DE EXTRA DRUKTE IN HET VOORSEIZOEN?

We proberen zoveel mogelijk te plannen en onze klanten op tijd te informeren over de drukte. Helaas werkt het natuurlijk niet altijd. Een lekke band of een technisch probleem kan natuurlijk niemand van te voren plannen.

WAT IS DE BEST VERKOPENDE APRILIA?

Bij ons zijn dat toch voornamelijk de gebruikte Aprilia's en met name de Shivers. We hebben dit jaar dan ook een aantal nieuwe Shivers en twee nieuwe Tuono's verkocht en Dorsoduro's. Ik denk niet dat er één model van Aprilia in het bijzonder hard loopt. Eigenlijk gaat alles wel gelijk op, met uitzondering van de RSV's.

WAT ZOU BETER KUNNEN IN DE MODELIJN VAN APRILIA?

Wat wij missen is toch echt wel weer een Caponord, maar wellicht dat er wat aan gaat komen; weliswaar met het lichtere 660 blok.

WAT KUN JE VERTELLEN OVER DE ELEKTRISCHE MOTOREN EN STAND VAN ZAKEN BIJ APRILIA?

Wij hebben hier nog niks over vernomen.

WELKE PLANNEN HEBBEN JULLIE VOOR DE TOEKOMST?;

Wij willen er vooral voor onze klanten zijn en wat de toekomst doet dat moeten we nog zien. Wij hebben zelf geen glazen bol en we nemen beslissingen wanneer dit nodig is.

WAAROM MOETEN DE KLANTEN VOOR PELS MOTOREN KIEZEN?

Dat zeggen wij zelf natuurlijk niet over ons zelf. Maar als ik even snel naar onze reviews kijk vinden de meeste mensen het toch wel fijn dat we een klein bedrijf zijn waarbij ze altijd contact hebben met één van de twee eigenaren. En dat we doen wat we beloven!!

WAT VERWACHT JE VAN DE MODELLEN DIT JAAR EN KOMEND JAAR I.V.M. DE NIEUWE 660-LIJN?

Laat ze eerst maar komen :). Natuurlijk heeft deze Coronacrisis hier ook niet veel goeds voor betekend, maar we kijken er al een jaar of twee naar uit!

HOE KRIJGEN WE MEER NAAMSBEKENDHEID VOOR APRILIA? EN DUS MEER APRILIA'S IN HET STRAATBEELD?

Ja het moet natuurlijk wel een beetje in je opvoeding of in je bloed zitten om een voorliefde te hebben voor Italiaanse motoren. We hopen dat ze het met de GP ook steeds beter doen zodat wellicht de populariteit stijgt.

WELKE BIJZONDERE ONTWIKKELINGEN OP MOTORGEBIED ZIE JE?

Wellicht brengt deze Coronacrisis toch nog positieve ontwikkelingen met zich mee op het gebied van versoepeling voor het behalen van een motorrijbewijs, wanneer je al in het bezit bent van een autorijbewijs.

En we hopen natuurlijk dat ze het 125cc segment nog eens bekijken voor mensen met een B-rijbewijs. Motorrijden zelf voldoet immers aan alle richtlijnen van het RIVM.

HEB JE NOG TIPS/SUGGESTIES VOOR DE APRILIA RIDERS ASSOCIATION?

Nee dat niet, wij hopen jullie natuurlijk weer snel eens als groep te kunnen ontvangen en kijken erg uit naar een Rit met aansluitend een wedstrijdje GP bij ons in de kantine. Maar we moeten afwachten wat deze crisis doet.

